

Sistema Psicológico Motivacional inconsciente como atractor fractal de respuestas neuro-fisiológicas

Intervinientes (por orden de aparición): **Miguel Ángel Martín y Carlos García-Gutiérrez**

Fecha: jueves 11 de Mayo, hora 12.30.

Los **Motivos Implícitos** (IM) son necesidades no conscientes que guían el comportamiento humano. Las tres necesidades básicas son: **necesidad de poder**, **necesidad de logro** y **necesidad de afiliación**. Según la Teoría de los Motivos Implícitos (TMI), la construcción de los IM de un individuo está basada en las recompensas generadas por las experiencias afectivas y sociales que suceden durante la infancia. Estas recompensas tienen una base biológica dada por las estrechas conexiones con los sistemas neurológicos que controlan la liberación de hormonas. En la charla describiremos brevemente algunos aspectos de la teoría y desarrollaremos un modelo matemático basado en las hipótesis clave de la TMI. Mediante la combinación de resultados procedentes de la Geometría Fractal y de la Teoría de la Información, el modelo muestra cómo una sucesión de respuestas (posiblemente aleatorias) producidas por experiencias aleatorias intermitentes, crean una distribución de probabilidad bien definida sobre un atractor fractal. De esta forma, el trabajo provee un modelo teórico que explica la emergencia de los Motivos Implícitos como estructura psicológica. Las propiedades de robustez y de resiliencia aparecen explicadas teóricamente por el modelo. Por otra parte, el modelo suministra parámetros relacionados con la teoría de la información que, de forma natural, tienen una lectura muy rica en el contexto psicológico. Puesto que las técnicas neurológicas permiten medir respuestas hormonales relacionadas con diferentes escenarios motivacionales, las herramientas cuantitativas que el modelo proporciona podrían ser útiles para entender diferencias motivacionales individuales, así como sus consecuencias.